

NÉGOCIATEUR(TRICE) IMMOBILIER

ARCHIK ? C'est une communauté. Exigeante, passionnée et professionnelle.

Pour nos collaborateurs, l'accent est mis sur la formation, l'accompagnement et la montée en compétences.

Pour nos clients, l'objectif est l'entière satisfaction.

C'est pourquoi nous recrutons tous types de profils, sans parcours formaté, mais avec un sens aigu de la relation client et une forte empathie.

Dans le cadre de notre développement sur Toulouse, nous recherchons
Un(e) Négociateur en immobilier

VOTRE RÔLE

Véritable responsable de votre unité géographique, vous allez :

- Prospector des biens à forte valeur architecturale sur une unité géographique donnée
- Estimer les biens que vous prospectez ou pour lesquels l'agence est sollicitée spontanément
- Assurer le développement de la notoriété de l'agence et développer son CA
- Assurer la promotion des biens auprès de votre fichier client
- Effectuer les visites de découverte des biens, conseiller et accompagner les clients
- Mener les négociations de l'offre d'achat jusqu'à l'acte authentique de vente
- Effectuer un suivi régulier auprès de vos acheteurs et de vos vendeurs
- Être soucieux de la qualité du service apporté

VOTRE PROFIL

En plus d'une forte fibre commerciale, vous faites part :

- De rigueur, d'exigence et de réactivité
- D'une grande autonomie et de solides capacités d'organisation
- Du sens de la vente et de la négociation
- D'un goût prononcé pour l'architecture et la décoration, d'une sensibilité à l'Art, d'une bonne culture générale et d'une curiosité à toute épreuve
- D'une implication dans la ville, d'un important réseau de relations
- D'une forte empathie et d'une aisance relationnelle

Vous vous reconnaissez ?

Vous souhaitez rejoindre l'aventure, et participer au développement d'ARCHIK ?

Envoyez votre candidature (CV et lettre de motivation) par mail à
recrutement@archik.fr